

Export stojí na dôvere a riadení rizík

25.8.2026 - | Exportno-importná banka Slovenskej republiky - Eximbanka

Komentár generálneho riaditeľa Eximbanky Rastislava Podhorca pre Hospodárske noviny o exportnom správaní slovenských firiem.

Slovenské firmy nepôsobia v jednoduchom prostredí. Obchod ovplyvňujú geopolitické konflikty, rastúce regulačné požiadavky, meniace sa dodávateľské reťazce aj tlak na diverzifikáciu trhov. Napriek tomu domáci exportéri nestrácajú ambície a hľadajú nové príležitosti doma aj vo svete.

Výsledky Exportného barometra Eximbanky 2026 ukazujú, že úspech na zahraničných trhoch nezávisí primárne od získania nového zákazníka. Najväčšou prekážkou pri exporte je podľa respondentov vyhľadanie alebo overenie spoľahlivého obchodného partnera, ktoré označilo 26,9 percenta opýtaných. Firmy tak častejšie riešia otázku dôveryhodnosti partnerov než samotný nedostatok obchodných príležitostí. Nasledujú finančné riziká a platobné podmienky, ktoré za významnú výzvu považuje 20,4 percenta respondentov. Dôležitú úlohu zohrávajú aj regulačné, legislatívne a certifikačné požiadavky. Rovnaký trend vidíme aj pri výbere lokálneho partnera na zahraničnom trhu. Firmy najviac oceňujú znalosť miestneho trhu, dôveryhodnosť partnera a schopnosť budovať dlhodobé obchodné vzťahy. Cena alebo rýchlosť vstupu na trh pritom zohrávajú podstatne menšiu úlohu.

Prieskum zároveň ukázal, že slovenské firmy pristupujú k exportu zodpovedne. Najčastejšie riadia riziká dôkladným preverovaním partnerov, ktoré využíva takmer 28 percent respondentov. Dôležité sú aj kvalitné zmluvné zabezpečenie, nastavenie platobných podmienok a prieskum trhu. Exportéri si uvedomujú, že úspech v zahraničí nie je otázkou náhody, ale systematickej prípravy. Pozoruhodné je, že rovnaký odkaz zaznel aj v odporúčaní skúsených exportérov. Takmer tretina respondentov radí firmám začínať výberom kvalitného partnera a budovaním dlhodobého vzťahu. Dôvera sa tak stáva spoločným menovateľom úspechu naprieč celým exportným procesom.

Pre Eximbanku je to dôležitý signál. Výsledky potvrdzujú, že firmy pri expanzii na zahraničné trhy potrebujú nielen financovanie, ale aj účinné nástroje na riadenie exportných rizík. Práve schopnosť bezpečne obchodovať, chrániť sa pred nezaplatením či politickými a teritoriálnymi rizikami je dnes jedným z predpokladov úspechu na zahraničných trhoch. V čase rastúcej globálnej neistoty sa dôvera stáva jednou z najcennejších komodít medzinárodného obchodu a schopnosť budovať dôveryhodné partnerstvá bude čoraz viac rozhodovať o úspechu slovenských exportérov.

<https://eximbanka.sk/export-stoji-na-dovere-a-riadeni-rizik>