

Proč nestačí investory do kraje jen přivést, ale je potřeba o ně dále pečovat?

5.5.2026 - | Agentura pro regionální rozvoj

Aftercare představuje klíčový nástroj pro udržení a další rozvoj investic v každém regionu. Systematická péče o stávající investory podporuje jejich další růst, posiluje vazby na území a zároveň vytváří stabilní a důvěryhodné investiční prostředí pro nové projekty. Jak k této aktivitě přistupujeme v Regionální rozvojové agentuře MSID v Moravskoslezském kraji?

Zkušenosti z praxe potvrzují, že **reinvestice stávajících investorů patří mezi nejefektivnější formy dalšího rozvoje regionu**. Firmy, které již mají v území vybudované zázemí, infrastrukturu a pracovní sílu, mají vyšší ochotu rozšiřovat své aktivity. V tomto kontextu je kvalitně nastavený **aftercare zásadním faktorem pro udržení i další rozvoj investic**.

V uplynulých týdnech proto probíhá série společných návštěv korejských společností v regionu za účasti zástupců agentury [CzechInvest](#), [Regionální rozvojové agentury MSID](#) a [Moravskoslezského inovačního centra \(MSIC\)](#). Cílem těchto jednání je posílení komunikace s investory, vyjasnění kompetencí jednotlivých institucí a identifikace aktuálních potřeb firem.

CzechInvest v tomto systému plní roli národní agentury, zejména v oblasti investičních pobídek a jejich administrace. Na tuto činnost navazují regionální partneři. Regionální rozvojová agentura **MSID** (Moravskoslezské Investice a Development) poskytuje podporu investorům v celém investičním cyklu, konkrétně od fáze umístění investice až po její další rozvoj a expanzi. V případě projektů zaměřených na výzkum, vývoj nebo vznik R&D center vstupuje do procesu také **MSIC** (Moravskoslezské inovační centrum).

Jedním z klíčových zjištění těchto setkání byla potřeba jasnější komunikace směrem k investorům. Přestože v regionu existuje funkční podpůrný ekosystém, není vždy zcela zřejmé, jaké služby jednotlivé instituce poskytují a v jakých situacích se na ně mohou firmy obracet. Právě proto byla součástí jednání i prezentace rolí jednotlivých organizací a nastavení přehlednějšího systému spolupráce.

Vedle toho byla získána také cenná zpětná vazba od samotných investorů, která bude dále využita pro identifikaci systémových bariér i pro zlepšování podnikatelského prostředí v regionu. V některých případech byla setkání doplněna o návštěvy výrobních provozů, což umožnilo lepší pochopení konkrétních potřeb firem i jejich významu pro regionální ekonomiku.

Aftercare v tomto kontextu nepředstavuje pouze servisní aktivitu, ale **strategický nástroj řízení investičního prostředí. Umožňuje včas identifikovat potenciální rizika, podporuje reinvestice, posiluje vazby investorů na region a přispívá k budování pozitivní reputace území.**

Z dlouhodobého hlediska tak aftercare významně ovlivňuje nejen stabilitu již realizovaných investic, ale i schopnost regionu přitahovat nové projekty. Kvalitně fungující vztahy s existujícími investory totiž představují jeden z nejdůvěryhodnějších signálů pro další potenciální investory.

Moravskoslezský kraj proto vnímá aftercare jako integrální součást své rozvojové strategie, nikoliv jako doplněk, ale jako klíčový předpoklad udržitelného ekonomického

růstu.

Aftercare setkání v posledním období proběhla například se společnostmi [SUNGWOO](#) [HITECH](#), [PHA](#) a [GS Caltex](#), které patří mezi významné korejské investory působící v regionu.

Zvažujete expanzi do Moravskoslezského kraje? Databázi vhodných nemovitostí naleznete na [našich webových stránkách](#) nebo se nám s požadavky ozvěte na e-mail info@msid.cz.

<https://www.msid.cz/novinky/aftercare-pro-investory-v-msk>