

Kdy je trvalá licence Microsoft výhodnější než předplatné a kdy ne?

13.11.2025 - | Phoenix Communication

Způsob, jakým společnosti nakupují software Microsoft, se v posledních letech dramaticky změnil. Předplatné služeb, jako je Microsoft 365, je dnes považováno za standard v oboru a nabízí pravidelné aktualizace, nástroje pro spolupráci a škálovatelné cloudové služby. Vzhledem k tomu, že Microsoft v posledních několika letech opakovaně zvýšil ceny cloudových služeb a do ceny zahrnuje i další poplatky za „AI“, řada firem zvažuje, zda je předplatné vždy tou nejlepší volbou.

Na první pohled vypadá předplatné jako ideální řešení, které nabízí flexibilitu a přístup k nejnovějším funkcím. V praxi se ovšem společnosti upisují k průběžným nákladům, které časem rostou, a často platí za nástroje, které většina zaměstnanců nevyužívá. Naopak trvalé licence představují software, který společnost přímo vlastní. Nabízejí předvídatelnost, stabilitu a potenciál významných dlouhodobých úspor. Především v organizacích, kde pracovní síla i postupy se často nemění.

Čísla mnohdy překvapí

V případě scénáře s 500 uživateli po dobu tří let stojí Office 365 E3 přibližně 300 EUR na uživatele ročně, což činí celkem 450 000 EUR. Hybridní alternativa, kombinující Office LTSC Professional Plus (trvalá licence) s lehčím cloudovým předplatným, jako je Office 365 E1, snižuje tuto částku téměř o 38 %. Rozdíl představuje úsporu více než 170 000 EUR, aniž by došlo k omezení přístupu k základním cloudovým službám, jako jsou Exchange Online, OneDrive nebo Teams.

Podobně vycházejí i ceny licencí serverových aplikací Microsoft. Populární produkty, jako jsou Windows Server a SQL Server, jsou nabízeny jak v trvalém, tak v předplaceném modelu. Správná volba závisí do značné míry na vašich rozpočtových preferencích a požadavcích projektu.

Rozhodnutí o nasazení verzí by tak neměla být přijímána s tím, že je automaticky zvolen model předplatného, protože jde o jediné řešení, které se nabízí, respektive které Microsoft aktivně prosazuje. Je potřeba překročit rámec klasického „univerzálního“ licencování, jak zdůrazňuje společnost Forscope, která pomáhá organizacím analyzovat jejich využívání softwaru. Forscope je největším softwarovým brokerem ve střední a východní Evropě, působí v devíti zemích a nabízí plně licencovaná softwarová řešení.

„V dnešní době jsou předplatná často prezentována jako standard pro podnikové IT prostředí, ale dlouhodobé pořizovací náklady mohou být mnohem vyšší, než se očekává. Trvalé licence, zejména v kombinaci s pečlivě vybranými cloudovými službami, poskytují organizacím způsob, jak zůstat v souladu s předpisy, kontrolovat náklady a budovat IT strategie, které jsou dlouhodobě udržitelné,“ říká **Mateusz Drozdowski, Head of Solutions společnosti Forscope.**

Hybridní model: nejlepší z obou světů

Sílí tak význam hybridních modelů, jejichž jádrem jsou však trvalé licence. Zatímco někteří „pokročilí“ uživatelé, jako jsou vedoucí pracovníci, vedoucí projektů nebo ti, kteří jsou zapojeni do cloudových pracovních postupů, skutečně těží z prémiových předplatných, většina zaměstnanců nepotřebuje kompletní balíček. Trvalé licence jim poskytují stejnou funkčnost desktopu, ale za

zlomek ceny, a chrání tak organizace před častými úpravami cen ze strany dodavatelů.

Skutečnou výzvou pro podniky je přijímat tato roz

hodnutí strategicky, nikoli reaktivně. Vzhledem k tomu, že různé cloudové a AI služby jsou nyní klíčové pro konkurenceschopnost a dodržování legislativy, nelze licence považovat za vedlejší náklady. Organizace, které pečlivě zvažují své možnosti s pomocí odborníků, tak mají největší šanci dosáhnout efektivity i stability na trhu, kde náklady na předplatné budou i nadále stoupat.

<https://www.phoenixcom.cz/press/kdy-je-trvala-licence-microsoft-vyhodnejsi-nez-predplatne-a-kdy-ne>