

Mastercard, DEPO Ventures a StartupYard spouštějí fintech akceleraátor. Pomůže nové generaci startupů dobýt globální trhy

24.4.2025 - | PROTEXT

Společnost Mastercard se zapojila jako klíčový partner iniciativy The FinTechers, která podporuje fintech ekosystém ve střední a východní Evropě.

"Jako globální lídr v oblasti plateb a inovací jsme v Mastercard hrdí, že můžeme být partnerem iniciativy The FinTechers a podpořit tak rozvoj fintechu v Evropě. Tato spolupráce otevírá founderům ze střední Evropy jasnou cestu k úspěchu a pomáhá upevnit roli regionu jako živého fintechového centra. Věříme, že podpora nové generace fintech lídrů přinese odvětví nové impulsy a posune ho směrem k hlubší a smysluplné transformaci," dodává Jana Lvová, generální ředitelka Mastercard pro Českou republiku a Slovensko.

Zatímco západní Evropa je domovem fintechových jednorozčů, kteří vznikají především v Londýně, Berlíně nebo Amsterdamu, startupová scéna ve střední Evropě stále čelí zásadním výzvám. Největšími překážkami jsou přístup k mezinárodnímu kapitálu, přísné regulace a složitá expanze na globální trhy. A právě zde přichází The FinTechers – akcelerační program, který má za cíl překonat tyto bariéry a urychlit růst startupů.

"V regionu se rodí mnoho skvělých fintech nápadů, ale spousta startupů se zasekne v momentě, kdy potřebují získat důvěru investorů nebo regulatorních institucí," říká Michal Ciffra, partner v DEPO Ventures. *"The FinTechers jim otevírá dveře k lidem, kteří touto cestou již prošli a vědí, jak prorazit na mezinárodních trzích."*

Jak FinTechers pomohou fintech startupům?

Program je určen nejen pro startupy, které jsou teprve na začátku své cesty, ale také pro ty, které už mají funkční produkt a první zákazníky, avšak narážejí na překážky spojené s expanzí. Na rozdíl od běžných akceleraátorů se The FinTechers zaměřuje na výzvy specifické pro fintech – od přístupu k financím až po propojení s klíčovými hráči na trhu. Právě regulatorní omezení a expanze na nové trhy patří mezi nejčastější překážky, které startupy brzdí.

Vybrané startupy získají možnost ucházet se o financování až do výše 2,4 milionu korun. Program jim zároveň zajistí přímé napojení na investory a strategické partnery, jako jsou MoroSystems, ČEFTAS, AI asociace, Finreg a Oak's Lab.

Kromě samotného financování nabízí The FinTechers i individuální mentoring od zkušených zakladatelů, kteří již v oboru uspěli a pomohou startupům vyhnout se slepým uličkám. Na rozdíl od jiných programů je unikátní i samotným formátem – jde o průběžný akcelerační program, v rámci něhož týmy absolvují tříměsíční intenzivní fázi, ale zároveň získávají následnou dvouletou podporu od akceleračního týmu i širší komunity.

"Fintech patří k nejvíce náročným segmentům startupového ekosystému. Nestačí mít pouze dobrý produkt – firmy musí mít hluboké porozumění regulacím, umět se prezentovat investorům a efektivně škálovat," říká Cedric Maloux, ředitel StartupYardu. *"Právě proto The FinTechers propojí zakladatele s lidmi, kteří v tomto oboru již uspěli, a pomohou jim vyhnout se zbytečným chybám."*

"Samotný akcelerační program je jen jednou z částí většího celku. The FinTechers je především komunitou – komunitou zkušených founderů a operátorů, kteří stojí za úspěšnými fintechovými příběhy. Komunitou začínajících zakladatelů. Komunitou expertů – od bankéřů přes právníky až po regulátory. Jsou to lidé, které spojuje možná pro někoho nepochopitelná vášeň pro fintech, a kteří si navzájem pomáhají, sdílejí své zkušenosti i kontakty. To vše na úrovni celé střední a východní Evropy, od Prahy po Bukurešť. Jde o bezprecedentní projekt pro všechny, kdo v CEE budují budoucí evropské a globální lídry finančního světa – nebo proměňují celý finanční sektor prostřednictvím technologií," dodává Michal Ciffra, partner v DEPO Ventures.

Střední Evropa jako fintech lídr?

Investice do fintechu v regionu rostou, ale většina kapitálu stále směřuje do západní Evropy. Britské a německé startupy dominují v přitahování financí, zatímco středoevropské firmy narážejí na problémy při získávání zahraničních fondů. Chybí jim nejen přístup k potřebnému kapitálu, ale i strategické propojení s klíčovými hráči na trhu.

The FinTechers reaguje na tuto mezeru tím, že startupům vedle financování a mentoringu nabízí jedinečnou příležitost prezentovat se před mezinárodními investory a strategickými partnery. Ti mohou pomoci nejen s růstem, ale i s překonáváním překážek, které fintech startupy v regionu často zpomalují.

"Poskytujeme startupům přístup k investorům, kteří financují úspěšné fintech firmy v Evropě. Kromě toho je propojujeme s bankami, platebními společnostmi a dalšími klíčovými hráči, kteří jim pomohou odstranit bariéry na cestě k růstu," říká Michal Ciffra, partner v DEPO Ventures.

Fintech ve střední Evropě má solidní základy, ale skutečný průlom zatím čeká. Bez silného investorského zázemí, strategických partnerství a důkladného porozumění regulačnímu prostředí se startupy jen těžko dostanou za hranice regionu. Programy jako The FinTechers mohou tento proces urychlit – a možná už brzy ukážou, že i z tohoto trhu mohou vyrůst hráči, kteří obstojí v globální konkurenci.

Díky silným partnerům a mentorům z oblasti fintechu a technologií nabízí The FinTechers startupům nejen přístup k financování, ale i přímou podporu od těch nejlepších odborníků. Mezi potvrzenými mentory programu jsou například:

- **William Jalloul** – Founder, Flowpay, Embedded Finance Expert
- **David Stancel** – Founder, Fumbi, Cork Protocol, Crypto odborník
- **Michal Šmída** – Founder Twisto
- **Elvis Sinijs** – former Head of Product, Kevin, Product manager for Apple Pay
- **Tobias Rataj** – GTM Expert, Rossum
- **Grigor Ayrumyan** – Founder, Wezeo
- **Sergej Fedorovič** – FinTech Expert, Creative Dock
- **Jaroslav Ton** – Founders & CEO, Malcolm Finance
- **Jake Dluhy-Smith** – GTM & Product Expert, Oaks Labs

• **Jan Sovar** – Lawyer, Regulatory Expert, Finreg

Tento silný tým mentorů poskytuje startupům nejen praktickou pomoc, ale i příležitost propojit se s klíčovými hráči v oboru, čímž výrazně zrychluje jejich růst a expanzi na mezinárodní trhy.

Vedle zavedených partnerů, jako jsou Mastercard, MoroSystems, Oak's Lab, Česká fintechová asociace, Finreg nebo vybrané banky, The FinTechers dále rozšiřují své partnerství o nové klíčové hráče. Nejnověji se do této rostoucí sítě zapojuje i Česká asociace umělé inteligence (ČAUI), která sdružuje špičkové odborníky, firmy a akademické instituce v oblasti AI.

Toto strategické propojení otevírá fintech startupům zcela nové možnosti – od vstupu do dynamické AI komunity přes přístup k nejnovějším technologiím až po expertní podporu při integraci umělé inteligence do jejich řešení. Díky tomu mohou startupy výrazně zrychlit inovace, zefektivnit škálování a lépe obstát v evropské i globální konkurenci. A to je teprve začátek – v pipeline je řada dalších partnerů, kteří sdílejí stejnou vizi a chtějí se stát součástí této iniciativy.

The FinTechers není jen akcelerační program - je to příležitost pro fintech startupy ve střední Evropě, jak urychlit svůj růst a vydat se na cestu k globálnímu úspěchu. S podporou silného týmu mentorů a partnerů jako Mastercard, StartupYard a DEPO Ventures, tento program nabízí startupům nejen financování a mentoring, ale i přímé propojení s klíčovými hráči v oboru, kteří mohou pomoci překonat překážky, jež dosud bránily regionu v dosažení plného potenciálu. The FinTechers přináší skutečnou šanci na globální expanzi pro fintech firmy ze střední a východní Evropy - a právě teď je ten nejlepší čas se zapojit.

Kontakt pro média:

Ing. Denisa Navrátilová

e-mail: navratilova@punchline.cz

<https://www.ceskenoviny.cz/tiskove/zpravy/mastercard-depo-ventures-a-startupyard-spousteji-fintech-akcelerator-pomuze-nove-generaci-startupu-doby-t-globalni-trhy/2664855>