

Léčím prostřednictvím financí

14.4.2025 - Helena Pondělíčková | Quartiermagazin

Když jste v roce 2011 vstoupila do světa financí, čím vás tento obor oslovil?

Vždy jsem chtěla pomáhat. Moje původní vize byla stát se veterinářkou, proto jsem studovala na veterinární univerzitě. Měla jsem sen stát se paní doktorkou a dělat smysluplnou práci. Během studia jsem si ale začala přivydělávat ve finančním sektoru a zjistila, že mi tahle práce vyhovuje mnohem víc. Jsem extrovert a ráda komunikuji s lidmi, což by mi v ordinaci chybělo. Ve financích jsem objevila podobnou možnost pomoci – tentokrát lidem. Správně nastavené finance přinášejí klid a stabilitu, a to se odráží i ve vztazích. Finanční zdraví je klíčové pro spokojený život a právě to mě na této práci nadchlo. Říkám si někdy, že jsem vlastně „doktor ve financích“ – stanovíme diagnózu, nastavíme plán a pomůžeme lidem žít lepší život.

Od roku 2013 jste součástí společnosti Broker Consulting. Co vás tehdy přesvědčilo, že právě tato cesta je pro vás ta pravá?

Toužila jsem dělat kvalitní službu a mít spokojené klienty. V předchozí firmě, kde jsem začínala, chyběl proklientský přístup a bylo zde mnoho neetických praktik. Přejít do Broker Consulting byl tak logickým krokem. Důležitou roli sehrál také Petr Hušek, který nám ukázal, že finance lze dělat poctivě a dlouhodobě.

Podnikáte společně s manželem. Jak se doplňujete a jaký vliv to má na váš byznys?

Využíváme silných stránek každého z nás a skvěle se doplňujeme – zatímco rázný, systematický a důsledný přístup je mou silnou stránkou, manžel vnáší do spolupráce empatii a pochopení. Já se starám o vedení týmu, hledám nové talenty a společně rozvíjíme naše spolupracovníky. Dávám lidem příležitost změnit svůj život k lepšímu skrze spolupráci se mnou jako ředitelkou. Díky našemu internímu systému se nováčci rychle učí a efektivně školí, což je pro mě obrovská přidaná hodnota. Manžel je více obchodně založený, takže má na starosti produktovou část týmu – především investice a správu majetku. Specializuje se na bonitní klientelu, jako jsou vrcholoví zaměstnanci, lékaři, majitelé firem, podnikatelé, sportovci a další. Jejich společným jmenovatelem je většinou to, že umí vydělat krásné peníze, ale už nemají čas anebo chuť se o ně co nejlépe starat. Taková klientela potřebuje sofistikovanější správu financí. Společně se věnujeme také mentoringu v oblasti finanční gramotnosti.

Jaké finanční služby a produkty nabízíte svým klientům?

Poskytujeme kompletní finanční poradenství – od běžných účtů přes hypotéky a pojištění až po investiční produkty. V rámci investic mají velkou oblibu investiční nemovitosti, nejen v České republice, ale také ve Španělsku. Klientům pomáháme s financováním bydlení i zajištěním na budoucnost. Druhou oblastí naší činnosti jsou realitní služby. Poskytujeme právní služby při koupi a prodeji nemovitostí a prověřujeme kupující, což urychluje celý proces. Téměř polovinu nemovitostí prodáme interně v rámci naší sítě, což znamená, že naši klienti mají přístup k exkluzivním „podpultovým“ nabídkám, které se do veřejné inzerce vůbec nedostanou.

Dnes vedete tým o více než padesáti lidech. Jak jste si kolem sebe vybudovala silnou skupinu profesionálů?

Klíčem je výběr správných lidí. Během přijímacích pohovorů mě zajímá jejich motivace – pokud jde někomu jen o peníze, spíš mě to odradí. V našem oboru jsou sice výdělky zajímavé, ale pokud je to

jediný hnací motor, může tím trpět klient. Důležité jsou pro mě správné hodnoty, ambice a týmový duch. Základem je firemní kultura a vztahy v týmu. V našem systému dokážeme nováčky kompletně vyškolit – od odborných znalostí až po etiku v oboru.

Máte v týmu inspirativní příběhy lidí, kteří se posunuli z jiných profesí?

Ano, a jsou jich spousty – bývalý ředitel velké nadnárodní společnosti, učitelka z mateřské školky, studentka hledající uplatnění ve finančním oboru a mohla bych pokračovat. Těch příběhů je mnoho, ale jedna věc spojuje ty nejinspirativnější – pracovitost. Ráda pracuji s muži, jsou přímočaří, ale zároveň mě nesmírně motivuje podpora žen v podnikání. Často slýchám, že mateřství je překážkou kariérního růstu, ale osobně to vidím naopak – děti nejsou bariéra, ale hnací motor. Ženy mají skvělou schopnost organizovat čas a pracovat efektivně.

Na jaký moment ve své kariéře jste nejvíce hrdá?

Jsem hrdá na postup na pozici regionální ředitelky senior, protože jsem nejvýše postavenou ženou v celé společnosti. Předemnou už je jen jediný krok – stát se první obchodní ředitelkou v Broker Consulting. To je můj velký profesní sen a víze, kterou věřím, že s týmem zvládneme uskutečnit. Tato pozice je nejvyšší metou, které lze v rámci kariérního růstu u nás dosáhnout. Nejvíce hrdá jsem ale na rodinu a na to, že všechny pracovní úspěchy nebyly vykoupeny osobním životem. Vždy jsme trávili a stále trávíme s manželem čas s dcerou a užíváme si období, kdy nás ve svém životě nejen potřebuje, ale také chce.

Jak vnímáte svou roli jako ženy v top managementu?

Být jedinou ženou mezi mužským vedením je pro mě výzva i motivace. Chci ukázat, že ženy mohou dosáhnout nejvyšších pozic, i když se stále traduje, že po založení rodiny už nemají stejné šance jako muži. Věřím, že ženy mají obrovskou sílu v plánování a efektivitě. Vážíme si každé minuty, kterou můžeme věnovat práci, a děláme věci poctivěji a systematictěji. Proto chci být inspirací pro další ženy, aby se nebály jít za svými kariérními sny.

Váš fokus je také na dobročinnost - každoročně pořádáte charitativní bazar a jste součástí nadace Dobrý skutek. Jak konkrétně tyto aktivity pomáhají lidem v nouzi?

Je to tak, už jsem zmiňovala, že pomáhat bylo vždy mojí hlavní motivací. Každý rok na jaře pořádáme charitativní bazárek, kde prodáváme nenošené oblečení za zlomek ceny. Veškerý výtěžek putuje na pomoc dětem a rodinám v nouzi. Díky nadaci Dobrý skutek, kterou založila manželka našeho zakladatele, můžeme pomáhat celoročně. Například když přišly záplavy na Moravě, naše firma okamžitě zorganizovala finanční pomoc pro rodiny, které přišly o domov. Celé to pro mě má obrovský smysl – je to kombinace pomoci druhým, skvělé atmosféry a pocitu, že děláme něco dobrého. A to je přesně ten typ práce, která mě nejvíc naplňuje.

<https://www.quartiermagazin.cz/lecim-prostrednictvim-financi>