

Как да осигурите повече гъвкавост за бизнеса с ПроКредит Банк?

26.8.2026 - | Браншова камара на дървообработващата и мебелната промишленост

Всяка компания познава моментите, в които добрата възможност идва заедно с финансово напрежение. Нова поръчка, по-голям доставчик, авансово плащане, забавено постъпление или разход в чуждестранна валута могат бързо да променят плановите за месеца. Именно в такива ситуации достъпът до навременна банкова подкрепа не е въпрос само на удобство, а на конкурентоспособност.

Когато възможността не чака

Често бизнесът има ясен план, клиенти и поръчки, но му липсва времевият комфорт да изчака всички входящи плащания. Разходите обаче не чакат. В подобни моменти добре структурираното оборотно финансиране може да осигури спокойствие и свобода за действие.

С кампанията за **оборотни средства** ПроКредит Банк подкрепя компании, които имат нужда от краткосрочна ликвидност, за да продължат да работят активно, без да отлагат важни решения. **Финансирането е в размер до 250 000 евро**, а процесът е насочен към бързина и яснота – с **бързо разглеждане, подписване и отпускане, без такса искане и без такса ангажимент**.

По-ефективно управление на международните плащания

За компаниите, които работят с партньори извън Европейския съюз или Европейското икономическо пространство, валутните разплащания често са част от ежедневието. Плащания в USD, GBP или CHF, различни срокове за превод и банкови такси могат да се превърнат в допълнителен разход и административна грижа, ако не са планирани навреме.

До 31 октомври 2026 г. ПроКредит Банк предлага възможност за откриване на **фирмена сметка в USD, GBP или CHF** без такса за откриване, без такса месечно обслужване за първите 6 месеца и с преференциални условия за преводи извън ЕИП за същия период. Така международните плащания могат да бъдат управлявани по-предвидимо, с повече контрол върху разходите.

Това е решение за компании, които внасят стоки или услуги, работят с чуждестранни клиенти, плащат на партньори извън ЕИП или планират да разширят международната си дейност. В такива случаи подходящата валутна сметка не е просто банков продукт, а инструмент за по-добро планиране.

Защо банката предлага тези решения?

ПроКредит Банк разработва подобни кампании, защото вижда къде бизнесът най-често среща проблеми – в нуждата от бърз достъп до оборотни средства, в управлението на международни плащания и в желанието да се намалят непланираните разходи. Целта не е просто да се предложи продукт, а да се даде работещо решение в момент, в който времето и предвидимостта имат значение.

Практически съвет към компаниите

Добър първи ход е компаниите да прегледат очакваните си постъпления и плащания за следващите месеци: има ли периоди с по-високи разходи, предстоящи международни преводи, нужда от авансови плащания или нови възможности, които изискват бърза реакция. Така по-лесно може да се прецени дали е необходима допълнителна ликвидност, валутна сметка или комбинация от двете.

Когато финансовите решения са навременни и съобразени с реалния ритъм на бизнеса, те дават повече от временна подкрепа – дават увереност за действие.

Именно това е ролята на банката като партньор: да бъде до компаниите в моментите, в които трябва да се реагира бързо, да се запази стабилност и да се използват възможностите за развитие.

<https://timberchamber.com/%D0%BA%D0%B0%D0%BA-%D0%B4%D0%B0-%D0%BE%D1%81%D0%B8%D0%B3%D1%83%D1%80%D0%B8%D1%82%D0%B5-%D0%BF%D0%BE%D0%B2%D0%B5%D1%87%D0%B5-%D0%B3%D1%8A%D0%B2%D0%BA%D0%B0%D0%B2%D0%BE%D1%81%D1%82-%D0%B7%D0%B0-%D0%B1>