

Od právníků ke strategickým poradcům

1.6.2026 - | HAVEL & PARTNERS

Příběh HAVEL & PARTNERS se začal psát v roce 2001 v malé kanceláři, kde sedělo pět mladých právníků na krabicích kolem jednoho stolu. V hlavě měli vizi vlastní advokátní kanceláře se špičkovými právními službami na mezinárodní úrovni. Uběhlo čtvrtstoletí a HAVEL & PARTNERS jejich tehdejší cíl dávno přerostla. Dnes je všestrannou mezinárodní poradenskou skupinou s 400 právníky, daňovými i patentovými odborníky a dalšími poradci, kteří pracují pro 5 000 klientů a podporují je v jejich cestě za úspěchem.

Nynějšímu řídícímu partnerovi kanceláře Jaroslavu Havlovi bylo 27 let, už měl ale pět let zkušeností, kdy spoluvěděl či sám vedl největší české a slovenské M&A transakce té doby. Další zakladatelé, Robert Nešpůrek a Marek Vojáček, kteří dodnes v kanceláři také působí, pracovali v roce 2001 v mezinárodní kanceláři Linklaters. Před 25 lety ale opustili slibné právní kariéry a rozhodli se s dalšími dvěma kolegy vybudovat od nuly vlastní právní firmu.

Víc než jen s.r.óčka

Řada kolegů tehdy nechápala, proč opouští tak dobrá místa. Někteří jim dokonce předpovídali, že se tím odsoudili k doživotnímu zakládání s.r.óček.

„Naší představou bylo vybudovat v Česku úspěšnou advokátní kancelář podle britského modelu, tedy firmu s komplexním právním servisem potřebným pro byznys, která bude na českém trhu alternativou k mezinárodním kancelářím,“ vzpomíná Marek Vojáček.

Začátky nebyly jednoduché. Měli jednu malou kancelář, seděli na krabicích od počítačů a spisů a dělili se o jeden stůl. *„Bylo nám ale jasné, jaký je rozdíl mezi běžnou a velkou advokací. Potřebovali jsme rychle růst a pokrýt všechny specializace. Hned na startu jsme proto zainvestovali do dalších špičkových právníků. Do půl roku nás bylo 15,“* popisuje Jaroslav Havel.

Transakce jako pilíř

V počátcích kancelář působila pod záštitou strategického partnera Deloitte a díky rychle rostoucímu týmu i počtu klientů a zakázek dále rozšiřovala své portfolio právních specializací. V roce 2005 se kancelář osamostatnila a pokračovala bez Deloitte. Během pouhých pěti let se zařadila mezi přední české právnícké firmy podle počtu realizovaných M&A transakcí. Oblast fúzí a akvizic ostatně zůstává jednou z klíčových praxí kanceláře dodnes. Aktuálně se jí věnuje specializovaný tým 80 zkušených právníků a poradců, kteří klientům asistovali u téměř tisícovky transakcí v celkové hodnotě přes 910 miliard korun.

Příležitost v krizi

V letech 2008 a 2009 přišla ekonomická recese a najednou se obchody zastavily. *„V té době byly největší podíl naší práce mezinárodní transakce. Většina příjmů šla z nich a z 80 procent tyhle zdroje najednou vyschly,“* popisuje Robert Nešpůrek. Vzali to ale jako výzvu. *„Krizi jsme viděli jako příležitost. Jiné kanceláře se držely zpátky, propouštěly lidi, osekávaly náklady. My jsme se shodli, že je o to víc třeba investovat do dalšího rozvoje firmy a byznysu. Nabrali jsme další špičkové právníky a extrémně rychle jsme kancelář restrukturalizovali a dále rozšířili portfolio služeb,“* popisuje Jaroslav

Havel. Z krize tak vyšla kancelář ještě silnější. V roce 2008 rozšířila své působení na Slovensko do Bratislavy, o rok později vznikla i kancelář v Brně.

Důvěra a individuální přístup

Vedle významných domácích i zahraničních firem postupně přibývali mezi klienty i nejúspěšnější čeští a slovenští podnikatelé, vrcholoví manažeři nebo známé osobnosti ze světa sportu, kteří potřebovali řešit své privátní záležitosti. HAVEL & PARTNERS proto jako první advokátní kancelář na trhu už v roce 2007 vybudovala specializovaný tým pro privátní klientelu.

„Takové poradenství je založené na maximální důvěře a individuálním přístupu. Privátní klienti u nás nehledají jen právní služby, ale partnera, který jim dokáže citlivě pomoci ochránit jejich majetek, rodinné zázemí i budoucnost dalších generací,“ vysvětluje Jaroslav Havel, který v roce 2024 založil i spřízněnou rodinnou kancelář ONE FAMILY OFFICE. Tím se dostaly služby pro privátní klientelu a bonitní rodiny na novou úroveň.

Dnes se tým stará o záležitosti cca třetiny nejbohatších Čechů a Slováků. O jejich potřeby pečuje největší specializovaný tým svého druhu ve střední Evropě, složený z více než 50 právníků, daňových a účetních poradců a 17 seniorních investičních profesionálů s rozsáhlými zkušenostmi z mezinárodních bank a předních investičních skupin.

Nepřetržitý růst

Tempo růstu v průběhu let nepolevovalo, postupně se kancelář přestěhovala z Ungeltu do větších prostor v pražském Florentinu, rozšířila se i do Olomouce a Plzně a vznikla také daňová praxe. *„Růst jsme dokázali i v koronavirové krizi v letech 2020 a 2021. Znovu jsme ukázali, že umíme rychle reagovat na změny a že jsme mimořádně dobře vybavení pro řešení krizových situací,“* zdůrazňuje Marek Voják. Schopnost přizpůsobit se potřebám trhu i klientům se ukázala jako zásadní i v době, kdy vypukla válka na Ukrajině. I tehdy se v HAVEL & PARTNERS dokázali adaptovat na nové podmínky a pomáhali klientům řešit náročné byznysové situace, které zapříčinily světové události.

Za hranice

Z česko-slovenské kanceláře se stal postupně výrazný středoevropský a mezinárodní hráč, který díky svému mezinárodnímu renomé otevírá dveře klientům do celého světa. HAVEL & PARTNERS už jim asistovala ve více než 110 zemích a až 70 procent případů má mezinárodní rozměr.

Přirozeným pokračováním této cesty se v roce 2024 stalo vlastní zastoupení ve Frankfurtu nad Mohanem, kde HAVEL & PARTNERS otevřela kancelář jako první právní firma ze střední a východní Evropy. *„Nekonkurujeme tady německým advokátním kancelářím, naopak jsme posílili spolupráci s místními partnery a kancelářemi, což rozšiřuje možnosti pro naše klienty,“* upřesňuje Robert Nešpůrek.

Dál než vize

Z firmy s pěti právníky je dnes velká poradenská skupina s mezinárodním dosahem, která systematicky pokrývá celé spektrum potřeb klientů – od komplexního právního a daňového poradenství přes účetnictví, patentovou praxi, ochranu osobních údajů, právní a manažerské vzdělávání až po zajištění zdravotního concierge či poradenství v oblastech bezpečnosti, HR či marketingu a public relations.

Skupina HAVEL & PARTNERS se s hodnotou 3,5 miliardy korun již podruhé umístila mezi TOP 100

nejhodnotnějšími českými firmami v žebříčku Česká elita.

Propojení právní preciznosti, ekonomického myšlení a schopnosti posouvat klienty dál – to je podle zakladatelů pojetí advokacie a poradenství, na kterém v HAVEL & PARTNERS vyrostli a staví. Právě dnes, v éře umělé inteligence, bude podle Jaroslava Havla schopnost spojit technologie, zkušenost a strategické uvažování ještě důležitější.

Kancelář patří mezi lídry v implementaci AI a technologických inovací, zároveň ale zdůrazňuje, že skutečnou hodnotu stále vytvářejí lidé. *„Umělá inteligence neumí nést odpovědnost, chápat byznysové souvislosti, vztahy, klientovy potřeby, ani dělat strategická rozhodnutí. My ano. Klienti potřebují jistotu, že dělají správné rozhodnutí ve chvílích, které rozhodují o budoucnosti jejich byznysu i o citlivých privátních záležitostech, a s tím přesně v duchu našeho motta 'Úspěch spojuje' umíme pomoci,*“ uzavírá Jaroslav Havel.

<https://www.havelpartners.cz/od-pravniku-ke-strategickym-poradcum-2>