

Portugalsko dáva slovenským firmám možnosti rásť

17.4.2026 - Tomáš Szmrecsányi | Exportno-importná banka Slovenskej republiky - Eximbanka

Partnerstvo portugalských inštitúcií s Eximbankou prináša pre projekty efektívnejšie financovanie a prekonávanie rizík.

Portugalsko sa stáva čoraz atraktívnejším trhom pre firmy hľadajúce priestor na rast. Slovenské firmy dosahujú v Portugalsku najväčší úspech v sektoroch s vysokou pridanou hodnotou. Podľa riaditeľa odboru medzinárodných vzťahov Eximbanky Matúša Šárskeho ide predovšetkým o udržateľnú energetiku, medicínske technológie, smart cities a IT služby. Ich konkurencieschopnosť vychádza z kombinácie technického know-how a flexibility, ktorú dokážu efektívne uplatniť na dynamicky sa transformujúcom portugalskom trhu. Tam, kde väčšie korporácie reagujú pomaly a s vysokými fixnými nákladmi, dokážu slovenské firmy prispôbiť produkt a vstúpiť do lokálnych partnerstiev. Flexibilita je ich kľúčovou výhodou. Portugalská ekonomika cielene investuje do digitalizácie a zelenej transformácie, čím vytvára dopyt po technológiách. Táto zhoda strategických priorít na oboch stranách je základom, prečo tieto segmenty vykazujú najrýchlejšie prenikanie slovenských podnikov.

Nové sektory rastú

Kým IT a energetika sú zavedenými oblasťami slovensko-portugalskej spolupráce, existujú sektory, ktoré sú využívané nedostatočne. Ide najmä o dátovú ekonomiku, vodíkové hospodárstvo, smart mobility a digitálne zdravotníctvo. Tieto sektory súvisia s trendmi, ktoré formujú celý kontinent. Dekarbonizácia, urbanizácia a digitalizácia verejných služieb sú agendy, na ktoré Európska únia (EÚ) vyčleňuje stovky miliárd eur. Vstup do nich otvára prístup k nadnárodným projektom financovaným z európskych zdrojov. „Portugalsko sa aktívne profiluje ako hub pre technologické a energetické inovácie, čím vytvára priestor aj pre nové zahraničné vstupy. Pre slovenských podnikateľov ide o príležitosť zapojiť sa do projektov s vysokým rastovým potenciálom a so silnou podporou zo strany EÚ,“ zdôrazňuje M. Šársky.

Eximbanka to istí

Vstup na nový trh prináša finančné riziká, ktoré komerčné banky nie vždy ochotne znášajú. Eximbanka preto dopĺňa komerčné financovanie tam, kde sú iné finančné inštitúcie opatrné. Zabezpečuje financovanie exportných projektov vrátane takzvaných buyer's credits, teda úverov priamo pre zahraničných kupujúcich, poistenie exportných úverov proti komerčným aj politickým rizikám a poskytovanie záruk nevyhnutných pri medzinárodných kontraktoch. „Eximbanka má na odberateľov v Portugalsku upísaných viacero úverových limitov v celkovej výške 355-tisíc eur, pričom slovenskí exportéri pôsobia v odvetviach chemického a potravinárskeho priemyslu,“ konkretizuje riaditeľ odboru poistenia obchodovateľného rizika Martin Schaner.

Slovensko-portugalská ekonomická spolupráca má pevnejšie inštitucionálne základy než kedykoľvek predtým. Memorandum o porozumení medzi Eximbankou a Banco Português de Fomento (BPF) vytvorilo rámec podpory obchodných vzťahov. BPF v jeho nadväznosti zriadilo špeciálnu divíziu zameranú priamo na spoluprácu so slovenskými spoločnosťami.

Úskalia trhu

Vstup na portugalský trh nie je bez prekážok. Slovenskí podnikatelia sa stretávajú s kombináciou administratívnych bariér, ktoré predlžujú čas uvedenia produktu na trh: komplikovanejšie certifikačné procesy, jazyková špecifickosť prostredia, odlišný právny rámec a potreba lokálneho zastúpenia. Výzvou sú regulované profesie viazané na členstvo v profesijných komorách. Export služieb tu často vyžaduje lokálneho partnera alebo dodatočné uznanie kvalifikácií. Tieto procesy zaberajú čas i peniaze a zvyšujú vstupné náklady oproti iným trhom EÚ. Na druhej strane reformy smerujú k digitalizácii administratívy a postupnému otváraniu prístupu k niektorým profesiám. Pre domáce firmy platí, že čím skôr začnú budovať lokálne vzťahy a orientovať sa v prostredí, tým výhodnejšiu pozíciu získajú.

Zdroj: TREND.sk

Autor: Tomáš Szmrecsányi

<https://eximbanka.sk/portugalsko-dava-slovenskym-firmam-moznosti-rast>