

Skupina HAVEL & PARTNERS, ONE FAMILY OFFICE a rizikový kapitál: Jsme jedním z nejaktivnějších investorů do VC fondů a startupů v Česku, říká Havel

8.9.2025 - | HAVEL & PARTNERS

Skupině HAVEL & PARTNERS A ONE FAMILY OFFICE se podařilo navázat zcela unikátní spolupráci, a to s venture kapitálovým fondem Accel. Ten má na kontě více než sto dolarových jednorožců a stál u počátků Facebooku, Spotify nebo Dropboxu. Jak se něco takového povedlo, jak z toho budou těžit jeho klienti a jak obecně přistupuje k rizikovým investicím, popisuje v exkluzivním rozhovoru pro legalweb přímo řídící partner obou zmíněných společností Jaroslav Havel.

Jak se vám povedlo navázat spolupráci s venture kapitálovým fondem Accel?

VC se v HAVEL & PARTNERS věnujeme dlouhodobě, již od našeho vzniku v roce 2001. Máme specializovaný více než dvacetičlenný tým poradců, který nad rámec klasického právního a daňového poradenství pomáhá hledat a realizovat investorům nové příležitosti, startupům zase s rozvojem a propojováním s obchodními partnery. Jsme aktivní i investičně, v českém prostředí téměř 20 let, mezinárodně pak zhruba 5 let.

Investujeme ve významných objemech v řádu desítek milionů dolarů do venture kapitálu jak v CEE regionu, tak i v USA. To všechno s sebou samozřejmě nese i další klíčovou věc. Trpělivě a dlouhodobě jsme budovali síť kontaktů, které jsou ve světě venture kapitálu neocenitelnou devízou.

Do top VC fondů, mezi které patří i Accel, máme možnost investovat díky tomu, že skupina HAVEL & PARTNERS, nyní i s mezinárodním přesahem rodinné kanceláře ONE FAMILY OFFICE, už má v globálním VC světě významné renomé, a to díky našemu poradenství u desítek transakcí, a mnoha přímo v Silicon Valley, kde máme i svého trvalého zástupce. V poradenství fondům ve střední Evropě patříme k průkopníkům.

Úplné detaily naší spolupráce s Accel jsou samozřejmě obchodním tajemstvím. Obecně ale mohu říct, že k investicím do těchto top fondů jsou nutné v zásadě dvě nesnadné podmínky: vedle velkého objemu finančních prostředků musíte být z pohledu takového fondu taky tzv. „smart“ investor. Tedy být pro globální VC hráče natolik zajímavý svou reputací, vztahy, intelektem a přístupem k informacím, abyste pro ně zvyšoval naději na další investiční příležitosti v regionu, kde působí, včetně nalezení budoucích jednorožců.

A Accel vidí středoevropský region jako perspektivní?

Ano, proto jeho zástupci přijali pozvání na ojedinělou privátní konferenci v Praze, kterou na 16. září připravujeme s rodinnou kanceláří ONE FAMILY OFFICE. Bude to vůbec poprvé za Česko a za Slovensko, kdy v Praze vystoupí nejvyšší představitelé tohoto legendárního fondu, aby se osobně potkali a představili nejvýznamnějším partnerům a členům ONE FAMILY OFFICE.

Vedle partnerů Accelu vystoupí jako hlavní řečník náš nejdélhodobější VC klient Ondřej Bartoš, generální partner Credo Ventures a zdaleka nejúspěšnější lokální VC investor. Jako prvního based in CEE zástupce ho magazín Forbes loni zařadil na svůj evropský Midas list top tech investorů. Byl jedním z prvních investorů do rumunského jednorožce UiPath a polského ElevenLabs.

Jedná se o dlouhodobého klienta advokátní kanceláře HAVEL & PARTNERS a v obou těchto případech měla naše skupina možnost se na investicích také podílet. Credo dnes patří do absolutní špičky nejen ve středoevropském měřítku. V analýze portálu Dealroom, která zahrnovala 22 tisíc fondů a investorů, je Credo mezi 2,5 procenty nejlepších v rámci regionu EMEA (Evropa, Blízký východ a Afrika).

Koho na event zvete?

Primárně jde o členy, přidružené členy ONE FAMILY OFFICE a členy Advisory Boardu ONE FAMILY OFFICE, ale také naše klubové investory a nejvýznamnější klienty právnické kanceláře. Zveme ale také zakladatele a CEOs největších technologických firem v Česku a na Slovensku. Dále vybrané významné představitele české VC scény a několik málo zástupců médií, kteří se venture kapitálu dlouhodobě věnují.

Investice do startupů jsou vždycky dosti rizikové, Accel ale patří k těm nejlepším fondům na světě. Jak přistupuje k výběru projektů, do nichž vstoupí?

Celkově se počet fondů ve venture kapitálovém světě počítá na tisíce. Špička je ale nesmírně úzká. A každý, kdo má zajímavý nápad nebo projekt, chce primárně podporu od některého z top 10 fondů, kam patří právě i Accel. Tyto fondy mají zcela jinou škálu investičních příležitostí, nejlepší odborníky a proudí k nim i nejvíc „smart money“. Mají možnost si celosvětově vybírat, protože k nim chce každý. Konkrétně Accel je jedním z pouhých šesti fondů na světě, které mají na kontě přes 100 jednorožců, tedy firem s hodnotou přesahující 1 miliardu dolarů.

Accel typicky vstupuje do firem ve fázích tzv. seed až growth (na pomezí private equity), tedy od prvního nápadu až po firmu, která už stabilně roste. To je poměrně široký rozptyl z hlediska stáří společností. Nicméně je v této době u top VC fondů poměrně častý. Platí, že VC fondy dnes už zdaleka neinvestují jen na začátku podnikání startupů, ale posouvají se svým záběrem k pozdějším fázím až téměř do světa private equity.

Výše jednotlivé investice pak bývá mezi 1 až 20 miliony amerických dolarů podle regionu, potenciálu firmy a daného investičního cyklu.

Ve 2. čtvrtletí 2025 vedl Accel nejvíce investičních kol ze všech VC firem na světě, zároveň drží rekord v počtu investic do jednorožců v Evropě. Accel ale není jen stroj na investování peněz, ale především partner: pomáhá firmám s budováním týmů, obchodní strategií, expanzí, fundraisingem nebo PR. Jejich partneři mají často vlastní startupovou minulost, zakladatelům pomáhají s růstem, snaží se budovat síť kontaktů. V raných fázích investic je tato pomoc klíčová.

A podle jakých kritérií se rozhoduje při investování skupina HAVEL & PARTNERS a rodinná kancelář ONE FAMILY OFFICE?

My se při investicích zaměřujeme právě na top 10 nejlepších světových VC fondů. Ty jsou totiž tou nejvýkonnější třídou aktiv. Jejich míra rizika, ale i výkonnost jsou diametrálně odlišné od VC fondů ve střední a východní Evropě. Top 10 fondů mělo například v roce 2023 průměrné zhodnocení 31,4 %, zatímco více než polovina trhu byla v minusu.

S rodinnou kanceláří do VC v Česku neinvestujeme, výjimkou je pouze Credo Ventures. Lokální VC fondy ale zastupuje advokátní kancelář HAVEL & PARTNERS poradensky a máme tedy detailní přehled i o zdejším trhu. Prostřednictvím Cornerstone Capital, vyčleněné společnosti pro tento speciální účel, jsme s partnery kanceláře postupně investovali do řady zdejších fondů a startupů.

Díky tomu jsou partneři skupiny HAVEL & PARTNERS a ONE FAMILY OFFICE jedním z nejaktivnějších investorů do VC fondů a startupů v Česku a na Slovensku. Smyslem těchto našich privátních investic je mimo jiné dál rozvinout v Česku a na Slovensku místní VC ekosystém do zahraničí tak, aby generoval další zajímavé projekty, zakladatele a – doufejme – i jednorožce.

Takto to bylo původně i s naší podporou Credo Ventures. Motivací nebyl jen finanční zisk, ale také snaha podpořit místní vznikající venture kapitálový ekosystém a vybudovat kolem něj silnou síť. Credo se následně vyprofilovalo ve světově respektovaný fond, který významně přispěl k rozvoji tohoto prostředí.

Pokud bychom se chtěli soustředit výlučně na výnosovou stránku, investovali bychom jen do špičkových fondů v USA.

Které klíčové věci je podle vás potřeba mít na paměti při investicích do venture kapitálu v Česku?

Pokud se rozhodnete investovat v Česku a na Slovensku do venture kapitálu, obecně platí, že na sebe musíte vzít enormní riziko. Výjimkou z toho jsou právě jen vybrané ověřené fondy, jako je například zmiňované Credo Ventures, které patří k samé špičce z hlediska návratnosti kapitálu.

Optimální je, když už na sebe berete takové riziko, se skutečně angažovat jako koinvestor, který vybranou investiční oblast detailně dlouhodobě sleduje a startup podporuje, nebo se angažovat

přímo manažersky.

VC scénu sleduji už 25 let a postupně se mi podařilo vybudovat široký a velmi zkušený tým kolegů. Patří do něj mimo jiné partneři HAVEL & PARTNERS Robert Nešpůrek a Jaroslav Baier nebo náš dřívější partner a investor Václav Audes. V investičním týmu ONE FAMILY OFFICE má na starosti venture kapitál partner Jakub Vrbovský s mnohaletou mezinárodní zkušeností.