

Abychom konkurovali světovému venture kapitálu, musíme škálovat jako Izraelci

25.6.2025 - | HAVEL & PARTNERS

České startupy mají talent i nápady, ale bez globálních ambicí a kapitálu se na světovém VC trhu neprosadí. V čem se podle Jaroslava Baiera z HAVEL & PARTNERS inspirovat v Izraeli a proč mířit na americký trh?

Zdroj: EURO

Dohání venture kapitál v Česku rozvinutější zahraniční trhy?

Na globálním trhu vidím posun od vnímání venture kapitálu jako spekulativní investice k investicím, které bych označil jako systémově důležité. U zemí s propracovaným systémem podpory technologických inovací roste ekonomika zásadně rychleji a zároveň jim neodchází mladí lidé do zahraničí. Začíná to u univerzitních transferů, pokračuje investicemi do startupů nebo VC fondů a končí IPO na věhlasných burzách. Tyto země si lépe drží talenty a diverzifikují směrem k nové ekonomice.

Máte konkrétní příklad?

Je to Izrael. Tam jsou technologie strategický pilíř celé ekonomiky, na kterém závisí bezpečnost státu i efektivita zemědělství. Startupy tvoří 20 % HDP, více než polovinu exportu a zaměstnávají statisíce lidí. A hlavně – nikdo se tam nemůže spokojit s lokálním úspěchem, protože země je ještě menší než ČR. Od prvního dne míří na americký trh. To je přístup, o který bychom se měli snažit i v Česku. Máme skvělé nápady, chytré lidi – ale je potřeba se umět lépe prodat – v technologiích zejména v USA.

Jak si v porovnání se zahraničím vedou české startupy?

Byť se český ekosystém rychle rozvíjí, stále jsme na začátku. Ne úplném začátku, ale prostor pro rozvoj je nekonečný. Startupy tvoří něco přes 5 % HDP a zaměstnávají více než 150 tisíc lidí. Pokud chceme držet krok s Izraelem nebo USA, potřebujeme výrazně přidat, víc odvahy expandovat a víc smart money – investorů, kteří přinášejí peníze, ale i kontakty, know-how a globální ambice.

Vy k venture kapitálu přistupujete jak?

Tradiční právní servis, tj. mít řemeslně dobré smlouvy a silné vyjednávací schopnosti, už nestačí. Startupy i investoři dnes hledají partnery, kteří rozumí jejich byznysu, mají zkušenost z praxe a dokážou je propojit s těmi správnými lidmi a zdroji, ať už v ČR nebo zahraničí. Ve venture kapitálu se někteří partneři kanceláře pohybují více než 20 let, za tu dobu jsme nasbírali širokou síť kontaktů a máme na trhu největší tým 60 profesionálů zaměřených na startupy, technologické skupiny a inovace obecně. Do VC fondů navíc i sami investujeme. Jsme investoři ve 12 česko-slovenských VC fondech. Máme v tom tedy vlastní kapitál a sami zvažujeme, co dává smysl a který fond skutečně produkuje přidanou hodnotu.

V čem vidíte přidanou hodnotu u venture kapitálu?

Především v rychlosti, s jakou dokáže z nuly vytvořit v nějakém oboru globálního šampiona. Největší zhodnocení a nejvíc průlomových firem vzniká v USA, nabízí se tady VC bezkonkurenční přístup ke kapitálu, talentům a tržnímu potenciálu. Evropa naproti tomu zásadním způsobem zaostává, což je alarmující! Proto primárně do USA směřujeme i naše investice. Spolu se spřízněnou rodinnou kanceláří ONE FAMILY OFFICE nyní máme otevřené dveře i k investicím do amerických globálních VC fondů v režimu tzv. "restricted access", které jinak nejsou dostupné. Jedná se v podstatě o nejvýkonnější třídu aktiv na světě.

<https://www.havelpartners.cz/abychom-konkurovali-svetovemu-venture-kapitalu-musime-skalovat-jak-o-izraelci>